

Sistem za podporo pri odločanju o poslovni lokaciji, ki temelji na odprti tehnologiji in podatkih GIS

Cornel Ghiță

Članek predstavlja sestavo, značilnosti in način delovanja sistema DSS (Sistem za podporo odločanju), katerega namen je pomagati podjetnikom in direktorjem pri postopku odločanja o poslovni lokaciji. Raziskava je zbrala teoretične koncepte in izsledke empiričnih študij, skupaj z odprto programsko opremo in podatki GIS (Geografski informacijski sistem) ter jih v skladu z izvirno metodologijo in obliko pretvorila v programsko orodje za DSS. Uporabniki so vodeni korak za korakom pri vnašanju informacij o njihovih podjetjih v DSS (industrija, preference za področja rabe zemljišča in vrste objektov, teža ključnih dejavnikov lokacije) in nato dobijo dva niza rezultatov: prvi temeljijo na lastni izbiri, drugi pa na industriji, v kateri poslujejo. Rezultati so sestavljeni iz petih najboljših lokacij za uporabnikovo podjetje kot tudi za industrijo, opisani pa so tako v obliki grafičnega poročila (zemljevid) kot tudi besedilnega poročila (razlaga rezultatov).

Gljučne besede: sistem za podporo pri odločanju o poslovni lokaciji, odprtokodna programska oprema GIS, območja velemest

Klasifikacija JEL: C88, D80

Managing Global Transitions 12 (2): 101–120

Vpliv združitve in prevzema na uspešnost poslovanja: dokazi proizvodnih podjetij v Indiji

Ramachandran Azhagaiyah in Thangavelu Sathishkumar

Članek je bil pripravljen s ciljem proučiti izkušnjo spremembe v strukturi predvsem na področju uspešnosti poslovanja po združitvi in prevzemu, in sicer na podlagi 39 izbranih prevzemnih proizvodnih podjetij v Indiji. V študijo so bila zajeta samo podjetja, ki so šla skozi postopek združitve in prevzema v proračunskem letu 2006–2007. Analiza dejavnikov, korelacije matrike, multipla regresija in preizkus Chow se uporabljajo za preučevanje uspešnosti poslovanja teh podjetij v obdobjih pred in po združitvi. Študija je pokazala, da ima proces združitve in prevzema pomemben (pozitiven) vpliv na izboljšanje poslovanja prevzemnih proizvodnih podjetij v Indiji po združitvi in prevzemu v času raziskave.

Ključne besede: prevzem, prestrukturiranje podjetij, združitve, združitve in prevzem, uspešnost poslovanja po združitvi, uspešnost poslovanja indijske industrije, dolgoročna uspešnost poslovanja

Klasifikacija JEL: G34, L25

Managing Global Transitions 12 (2): 121–139

Dinamično vzročno razmerje med porabo električne energije in gospodarsko rastjo v Gani: trivariatni model vzročnosti

Bernard Njindan Iyke in Nicholas M. Odhiambo

Članek preučuje dinamično vzročno povezavo med porabo električne energije in gospodarsko rastjo v Gani v okviru trivariatnega ARDL, za obdobje med letoma 1971 in 2012. Članek se izogne pristranskosti opuščanja spremenljivk in uporabi presečnih tehnik, ki so značilne za večino obstoječih študij. Rezultati kažejo, da obstaja ločen vzročni tok od gospodarske rasti do porabe električne energije: tako kratko- kot dolgoročno. Ugotovitev podpira hipotezo o porabi električne energije zaradi gospodarske rasti, kot je utemeljeno v literaturi. Članek poziva oblikovalce politike v Gani, da se zatekajo k alternativnim virom električne energije, da bi zmanjšali morebitne prihodnje pritiske na trenutne vire električne energije. Potrebno je urediti tudi primerne denarno politiko, da bi ublažili morebitni inflacijski porast cen, ki bi izhajal iz pretirane potrebe po električni energiji v bližnji prihodnosti.

Ključne besede: poraba električne energije, gospodarska rast, inflacija, sointegracija, vzročnost, Gana

Klasifikacija JEL: Q43, C32

Managing Global Transitions 12 (2): 141–160

Model institucionalne reforme Evropske unije in preference manjših držav članic

Viljar Veebel

Uspeh predlagane institucionalne reforme EU je zlasti pomemben v bližnji prihodnosti, saj lahko neuspeh reform končno pripelje do izgube verodostojnosti EU kot celote na mednarodnem področju. Vendar pa odločitev, ali naj se obstoječi »model skupnosti« prenovi ali naj bo dana prednost zveznemu ali deležniškemu modelu, je precej zapletena, saj se vizije in interesi držav članic EU močno razlikujejo. Članek proučuje, kateri od teh modelov bodo najbolj dosegljivi in najbolj koristni z vidika majhne države članice EU. Raziskava je pokazala, da je prenova

obstoječega modela skupnosti najbolj smiselna izbira tako v smislu merljivih kvantitativnih kot kvalitativnih vidikov iz perspektive majhne države članice EU. Obnova obstoječega »modela skupnosti« je tudi najbolj smiselna izbira z vidika uporabnosti.

Ključne besede: Evropska unija, federalizacija, deležniški model, institucionalna reforma

Klasifikacija JEL: F50, F55

Managing Global Transitions 12 (2): 161–177

Moderni evropski industrijski politiki naproti

Matjaž Nahtigal

Namen prispevka je pokazati, da je sedanji pravni okvir Evropske unije (EU) nepotrebno omejevalen in pretirano omejuje ekonomske in razvojne pobude v mnogih evropskih regijah, ki stagnirajo. Potrebno bi bilo izvajati bolj inovativne oblike industrijskih politik ter uporabljati instrumente in ukrepe širom EU na kar najbolj decentraliziran način. Med pristopoma »laissez-faire« ali »dirigiste« obstaja obsežen vmesni manevrski prostor za bolj proaktivne industrijske in razvojne politike. Morali bi oblikovati in na novo osmisliti ter izvajati nove oblike industrijskih politik po EU – ne da bi izkrivljali konkurenco, temveč da bi jo dodatno krepili. Enotni trg in pravila konkurence je mogoče oblikovati na več različnih načinov. Moderna industrijska politika predpostavlja visoko kakovostne javne institucije in visoko usposobljeno javno upravo. Zahteva avtonomijo in odgovornost javne uprave, da se zoperstavi pritiskom različnih interesnih skupin. Predlog za oživitve in artikuliranje modernih oblik industrijskih politik po EU je predlog za obsežno ekonomsko in socialno prenavo. Naloga moderne industrijske politike je, da organizira in krepi sposobnost prestrukturiranja v smeri visoko produktivnih aktivnosti.

Ključne besede: evropska industrijska politika, »stara« in »nova« industrijska politika, evropske pravne omejitve, regionalni razvoj

Klasifikacija JEL: K20, L50, L52, O25, O43

Managing Global Transitions 12 (2): 179–194